



# COMO GANHAR DINHEIRO COM A SUA COSTURA

**Minhas Melhores estratégias!**



*Dayse Costa*



## DEDICATÓRIA

Ao meu esposo Lean, mais conhecido como *produção*, que investiu em tudo que eu precisava para começar minhas atividades na costura, sempre acreditou mais do que eu nos meus sonhos, e sempre comprou até as mais malucas ideias mesmo quando tudo ainda era só um sonho.

*Dayse Costa*



Todos os direitos reservados. Nenhuma parte deste e-book pode ser reproduzida, armazenada em um sistema de recuperação ou transmitida de qualquer forma ou por qualquer meio eletrônico, mecânico, fotocópia, gravação, digitalização ou outros, exceto para breves citações em revisões críticas ou artigos, com os devidos créditos.

*Dayse Costa*



Se você chegou até esse e-book é porque está procurando maneiras para conseguir fazer da costura sua fonte de renda, e você está no lugar certo!

Este ebook foi pensado para você que está buscando alternativas de como começar a obter renda com a costura.

Com a minha experiência de mais de 15 anos empreendendo na costura, reuni as estratégias que deram certo ao longo da minha carreira vendendo minhas criações, e estou aqui para te mostrar algumas opções para você começar ou recomeçar nessa jornada e se tornar um empreendedor da costura.



*Dayse Costa*





Se você caiu neste e-book talvez você ainda não saiba quem eu sou, então vou me apresentar. Sou Dayse Costa, Designer de Moda e pós graduanda em gestão e planejamento de modelagem focados na moda praia e esportiva.

Trabalho com modelagem e costura há quase 16 anos. Já atendi centenas de clientes sob medida dos mais variados tipos físicos, para as mais variadas ocasiões de uso no meu ateliê, que sempre esteve em um dos cômodos da minha casa.

Há mais de 7 anos iniciei meu canal no Youtube onde ensino a arte de transformar linhas e curvas em lindas peças de roupa, com total liberdade de criação.

*Dayse Costa*



Meu objetivo nesse e-book não é te ensinar a costurar e tampouco a modelar suas roupas, para você poder aprender mais sobre costura e modelagem de roupas, basta me seguir [no meu instagram](#), ou ainda [se inscrevendo no meu canal do Youtube](#), clicando nos símbolos do instagram e do Youtube abaixo você será redirecionado(a) diretamente para minhas redes sociais.

Também pode acompanhar meu site [www.daysecosta.com.br](http://www.daysecosta.com.br)

Meu objetivo com esse ebook é por meio da minha experiência te mostrar algumas possibilidades para você obter renda com a costura. Espero que o conteúdo dessas páginas te ajudem nesse propósito.



*Dayse Costa*



## COMO GANHAR DINHEIRO COM A SUA COSTURA



Minha história com a costura desde o início, 2006, caminhou em direção ao empreendedorismo, mesmo que de maneira intuitiva e sem planejamento, fui percebendo as oportunidades de empreender na costura e não as deixei escapar. Obviamente que eu não tinha noção do que significava EMPREENDER e não me lembro de usarem esse termo na época.

Eu tinha só 19 anos, recém casada, ociosa, louca para desbravar o mundo!

*Dayse Costa*





Antes de nos aprofundarmos no assunto, você sabe o que é **EMPREENDEDORISMO**?

Segundo dicionário é:

1. “Disposição ou capacidade de idealizar, coordenar e realizar projetos, serviços, negócios.”

2. “Iniciativa de implementar novos negócios ou mudanças em empresas já existentes, gerir com alterações que envolvem inovação e riscos.”

Podemos dizer que empreender é iniciar um negócio ou projeto. Para nosso caso, um negócio ou projeto utilizando a costura como habilidade fundamental. Seja um negócio com fins lucrativos ou filantrópicos, empreender na costura significa tocar um negócio em que a costura seja a base. Antes de te mostrar os caminhos para empreender na costura, vou te contar resumidamente como iniciei minha jornada na e com base na minha experiência, listar essas dicas.



### COMO TUDO COMEÇOU



Minha paixão pela costura surgiu há mais de 16 anos, quando casei e terminei o ensino médio. Ao me deparar com um mundo de possibilidades e já vindo de uma frustração da escolha errada de formação técnica em eletrotécnica, sim eu estava estudando para mexer com fios e eletricidade, não dá nem para acreditar né?!

Decidi me dar um tempo para pensar no rumo a ser tomado em minha vida.

Nessa época eu tinha apenas 18 anos. Foi nesse momento que busquei algum curso para ocupar meu tempo e encontrei um bem básico e gratuito no meu bairro, que oferecia várias formações, mas naquele momento o único disponível era **CONFECÇÃO DE PEÇAS ÍNTIMAS**.





Eu não sabia muito bem do que se tratava, mas, entendi que era algo relacionado à costura. Foi o meu primeiro encontro com uma máquina de costura e acreditem, foi amor à primeira vista! ❤️ Apesar de eu ter crescido vendo minha avó costurar para a família, eu **NUNCA** imaginei que pudesse ter alguma HABILIDADE para a coisa.

Com o passar das semanas descobri o que eu realmente queria fazer, COSTURAR! Não sabia muito bem como eu levaria aquilo adiante, mas sabia que tinha me encontrado! O clichê

**“NADA É POR ACASO”** nunca fez tanto sentido.

Concluí o curso sem muita prática no que havia estudado porque eu não tinha em casa uma máquina de costura para praticar.

Somente após terminar este curso que ganhei minha primeira máquina de costura doméstica do meu esposo, foi uma explosão de felicidade poder ter uma máquina **SÓ MINHA!**



*Dayse Costa*



No primeiro momento busquei um direcionamento com uma vizinha, costureira externa havia anos, assim, peguei meu primeiro teste de trabalho na costura. Lembro que fomos em uma fábrica de roupas onde pegávamos tudo cortado e overlocado, apenas para montar a peça em escala de produção. Esse tipo de negócio dentro da costura, conhecemos como **FACÇÃO**. Naquela semana o modelo era uma coleção de saia e o tecido um brim leve, hoje eu sei qual é o tecido, mas na época, não fazia nem ideia. Tinha uma lapela de bolso na lateral, zíper comum no centro costas e cós anatômico! Levei para casa, na minha humilde inocência, sem saber como iria montar aquele quebra-cabeça! Lembro-me que cheguei em casa e a primeira coisa que fiz foi pedir ajuda à minha vizinha super experiente. Ela me explicou e saí de lá com mais dúvidas do que entrei!



## COMO GANHAR DINHEIRO COM A SUA COSTURA

Comecei a montar a peça e simplesmente ignorei o botão, a etiqueta e os detalhes decorativos que vieram juntos porque achei que veio errado! só eu mesmo para pensar tal coisa. Depois de uma semana montando a bendita saia fomos na data marcada levar para avaliação, e quando a dona da fábrica olhou minha peça perguntou: – “o que é isso?” Você não colocou a etiqueta e os itens?! Para finalizar minha costura não foi aprovada e voltei para casa com a missão de me superar e conseguir ganhar meu primeiro “salário” com a costura.



*Dayse Costa*



## CONSERTOS E AJUSTES

A área mais escolhida por quem quer começar a ganhar dinheiro com a costura é p setor de consertos e ajustes. Isso porque, quem nunca precisa fazer uma bainha de uma calça, vestido, trocar um zíper com defeito, apertar uma peça larga?

Sempre tem quem precise desses tipos de serviços, e justamente por ser SERVIÇO, é uma ótima escolha porque você não precisa investir em estoque.



## FAÇÃO OU COSTUREIRA EXTERNA

"Toda Conquista Começa Com a Decisão de Tentar."

Gail Devers Ex-atleta norte-americana, 3 vezes campeã olímpica na distância de 100 metros.



Como pode observar no meu relato, o primeiro caminho é exatamente esse. Geralmente as marcas e lojas não tem fabricação própria. Distribuem as peças para fábricas, que são espaços com maquinário industrial e costureiras trabalhando a todo vapor para confeccionar uma grande quantidade de peças em um curto espaço de tempo, ou costureira externa, que era o caso da minha vizinha. Após a aprovação do teste trazemos uma quantidade considerável dentro da nossa capacidade de produção, para um determinado tempo geralmente de uma semana à dez dias e fazemos a montagem da peça. Somente após a entrega das peças e tudo revisado, recebemos o pagamento pelas peças confeccionadas e aprovadas.

## FAÇÃO OU COSTUREIRA EXTERNA

Naquele exato momento eu não pude trabalhar como costureira externa por não ter um maquinário industrial exigido, nem tanta prática com a costura que eu precisava para aquele tipo de serviço, mas depois de alguns anos sim, eu trabalhei bastante tempo dessa forma. Rendeu uma excelente experiência com cumprimento de prazos e habilidade com costura em grande quantidade.



## COSTURA SOB ENCOMENDA



Durante o período que atuei como facção eu apenas montava as peças que vinham cortadas, então, na época tentei buscar algo que me ensinasse a desenvolver minha própria peça de roupa. Na internet ainda com pouco conteúdo disponível, já que na época não tinha o canal Dayse Costa, depois de muito trabalho procurando, encontrei uma explicação de como fazer uma saia de 1/4 do godê em malha, com cós e barra. **Consegui! E usei!** A primeira pessoa que me perguntou onde comprei eu disse :

**“EU QUE FIZ!”**, quem me acompanha sabe que tenho um grande orgulho em dizer isso. Assim, eis que surge a primeira encomenda, e bati minha meta de superação e recebi meu primeiro dinheirinho vindo da costura. Depois disso, cada vez mais eu fazia minhas roupas e as vestia para servir de vitrine, e sempre que eu tinha oportunidade, dizia a frase mágica: **“EU QUE FIZ!”**!



## SACOLEIRA



Minha infinita mente criativa me fazia querer criar o tempo inteiro! Então ao mesmo tempo que produzia sob encomenda, passei a produzir uma quantidade de peças além das encomendadas por mês e visitava minhas clientes, parentes e amigos oferecendo as roupas e vendendo à prazo. Ficava de olho nas datas festivas, como dia das mães, final de ano, etc. Essas épocas são boas porque existe um maior procura das pessoas que gostam de pechincar. Essa estratégia é muito boa para quem costura, porque além da liberdade de criação, o custo de fabricar sua própria peça é quase sempre mais baixo do que comprar peças para revender. Porém é muito importante ter uma boa gestão dos estoques para evitar acúmulo de peças e desperdício de investimento.



## SACOLEIRA



Também é muito importante saber precificar suas peças para não sair no prejuízo, bem como, ter certos cuidados no momento de oferecer crédito em forma de pagamento parcelado aos clientes. Ao fazer isso, o risco da venda está na sua mão e se começar a ter muito problema com pagamentos, vai ter problemas com a reposição do seu estoque e conseqüentemente em obter lucro



## FEIRAS DE BAIRRO

Tive conhecimento que na minha cidade tinha muitas feiras de modinha . Então eu pensei que em vez de ir atrás dos clientes, poderia ir para as feiras e vender lá . Nessas feiras o pagamento é normalmente em dinheiro e são muito famosas e cheias . Então decidi que seria uma boa para alavancar minhas vendas . Continui fabricando sob encomenda mas , agora ao invés de ir até o cliente, me posicionei onde eles estavam e expunha minhas peças em barracas duas vezes por semana . Nessas feiras a concorrência é grande , entretanto as vendas também! Quem frequenta , já está disposto a comprar , então você tem um público altamente motivado, só falta encontrar o produto certo . Existem feiras para todos os bolsos e gostos, desde feiras de modinha que prevalece o preço baixo, até as mais chiques , onde acontece um verdadeiro outlet de marcas .



## FEIRAS DE BAIRRO

Nessas feiras a qualidade prevalece e os preços são em nível de shopping .

Como qualquer negócio, basta fazer sua pesquisa de mercado , encontrar seu público alvo , se posicionar e começar a vender . Com o posicionamento de negócio e a feira adequada ao seu público alvo é certeza de sucesso .



## FABRICANTE/FORNECEDOR PARA LOJISTAS

Nessa altura eu já trabalhava com maquinário industrial e o ritmo acelerado de produção fazia parte do meu dia a dia, então não tive medo de ir até os lojistas e oferecer meu produto. Montei uma estratégia de abordagem aos lojistas, e com peças em mãos para serem avaliadas no ato do primeiro contato corri de loja em loja. Iniciei uma das fases mais produtivas do meu trabalho. Era início 2011, me formalizei como MEI, pois dessa forma poderia tratar “**BUSINESS TO BUSINESS**” ou “B2B”, o que no bom português quer dizer: negócios de empresa para empresa.



*Dayse Costa*



## FABRICANTE/FORNECEDOR PARA LOJISTAS

Como MEI eu tinha acesso a comprar material no meu CNPJ, bem como, poderia então emitir nota fiscal aos lojistas. Fazia também balanços mensais visualizando com mais clareza se o negócio estava sendo lucrativo ou não, coisas que eu já poderia fazer, porém, não as fazia antes. A dica é ter uma boa capacidade de produção e manter uma carteira de lojistas com um nicho de mercadoria parecido, no caso as roupas, assim as etapas da fabricação podem ser desenvolvidas com menos dificuldades por você. Pense em você atender um lojista de moda festa e outro modinha de malha! Complicado né?

**Você encontra mais informações sobre a  
formalização do MEI no portal:  
[www.portaldoempreendedor.gov.br](http://www.portaldoempreendedor.gov.br)**



*Dayse Costa*



## COSTURA SOB MEDIDA

Embora os negocios estavam andando bem, era uma vida muito corrida. Eu era a principal costureira para produzir tudo e as tentativas de faccionar parte da minha produção não tinham dado muito certo. Pensei em mudar, mais uma vez. Separei um cômodo da minha casa com entrada independente e decidi atender meus clientes com costura sob medida. Iniciava o embrião do meu atelier. Oferecia um atendimento personalizado com facilidade de pagamento em cartão de crédito e procurei meios de fidelizar os novos clientes. Sem falar que com costura sob medida a sua margem de lucro pode ser um pouco melhor. Foi uma das formas mais tranquilas que eu encontrei para trabalhar com a costura até hoje! A dica é ter uma agenda com os prazos de entrega, respeitando o seu ritmo de produção, ser firme nas suas regras quanto à formas de pagamento, provas e data de entrega. No mais, poder trabalhar no nosso cantinho, no nosso ritmo e do nosso jeitinho, é tudo de bom!



*Dayse Costa*



## ENSINO E CAPACITAÇÃO



Com a costura sob medida indo super bem, eu decidi me aventurar em mais um desafio. Em 2014 criei o blog MODAEMOLDES.COM, que mudei para [www.daysecosta.com.br](http://www.daysecosta.com.br) e o canal DAYSE COSTA no YouTube na intenção de aumentar a minha clientela, fazendo uma propaganda dos meus produtos, como eu fazia nos tempos do Orkut. E de repente os pedidos para ensinar o que eu mostrava não paravam de chegar. Como boa empreendedora e sempre atenta ao que o cliente quer tratei de dar um jeito de gravar passo a passo sem saber bem como seria para colocar tudo para funcionar. Descobri que sentia uma grande felicidade em ensinar. Foi quando juntei a paixão pela costura com minha habilidade em ensinar, um casamento mais que perfeito!

*Dayse Costa*



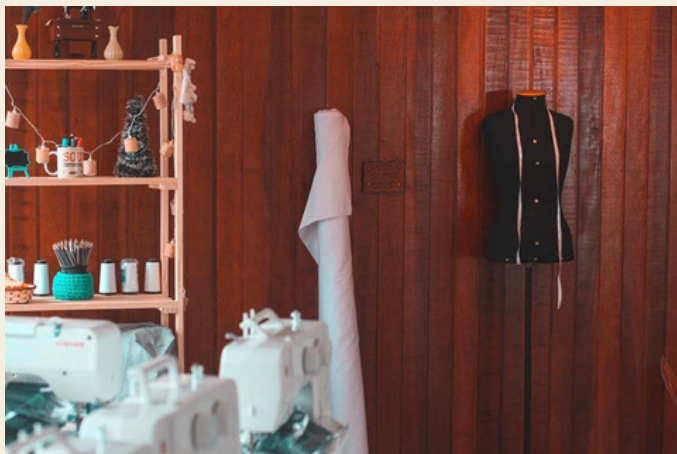
## ENSINO E CAPACITAÇÃO



O canal começou a crescer de forma absurda. Em pouco tempo me vi diante de centenas de pessoas agradecendo aos meus ensinamentos. Depoimentos atrás de depoimentos eram o combustível para eu não parar e assim as coisas foram tomando grandes proporções. Além das vídeo aulas gratuitas no meu canal, ministro meus cursos. Hoje e por enquanto (depois dessa saga eu não ousou dizer que paro aqui) meu negócio com a costura é ENSINO/CAPACITAÇÃO e esse é mais um caminho para empreender.



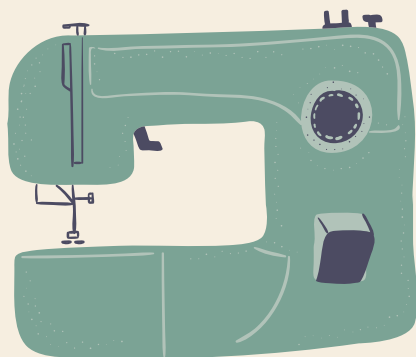
## QUAL MÁQUINA COMPRAR PRIMEIRO?



Porém, antes de iniciar qualquer um desses caminhos para empreender na costura, você precisará ter em mãos uma estrutura mínima viável para colocar seus projetos em prática, e o principal elemento dessa estrutura é a Máquina de Costura.



## QUAL MÁQUINA COMPRAR PRIMEIRO?



### "Qual Máquina de Costura Comprar Primeiro?"

Acho que essa é a maior dúvida de quem está começando, diariamente recebo mensagens tanto nos vídeos quanto na página com perguntas nesse sentido. Então, como imagino que depois de tantas possibilidades que te expus até aqui, você deva estar nesse dilema, então vamos as minhas dicas do que você deve levar em consideração na hora de decidir por uma máquina de costura.





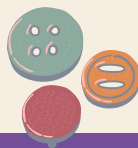
## QUAL MÁQUINA COMPRAR PRIMEIRO?

Acredito que você deve estar esperando eu te dizer exatamente um nome de marca e modelo para chamar de **ideal**, ou **perfeita**, mas sinto muito se vou te desapontar agora, não irei fazer isso.

O que vou fazer é te chamar para alguns questionamentos que você precisa fazer e levar para a sua realidade, para o seu ambiente.

### 1: INFORME-SE!

Pesquise quais tipos de máquinas estão disponíveis no mercado e as principais funções que cada uma oferece. Para quê cada modelo é mais indicado.





## QUAL MÁQUINA COMPRAR PRIMEIRO?

### 2: QUAIS AS SUAS REAIS NECESSIDADES?

Defina quais produtos você quer fabricar, que tipo de costura e acabamento você vai precisar fazer nas suas produções, se vai trabalhar com malha ou tecido plano, tecidos leves ou pesados, se vai fazer bordado ou patchwork, se tem espaço no seu cantinho para uma máquina com bancada ou se tem que ser uma portátil, se vai pregar botões, abrir casas, qual o valor máximo que você pode pagar e se já tem preferência por alguma marca. Essas são as perguntas que considero essenciais em fazer antes de comprar uma máquina. Assim fica mais fácil decidir o modelo ideal.





## QUAL MÁQUINA COMPRAR PRIMEIRO?

### 3: NOVA OU USADA?

Algo importante a ser pensado é se você prefere uma máquina nova que vai te dar garantia de 1 ou 2 anos dependendo da marca e loja, caso precise de um técnico (como eu precisei quando comprei minha reta industrial pois não sabia passar a linha e a máquina não costurava! Minha sorte é que era nova e a garantia cobria o serviço técnico por 1 ano e economizei R\$70,00 só pra passar a linha no disco de tensão que tinha passado mas só que frouxo!) Ou seja, valeu à pena comprar nova e com garantia **NO MEU CASO**, pois no dia seguinte teria que gastar com um serviço que não teria direito caso fosse semi-nova, e o problema era só passar a linha no disco! Não dizendo com isso que o melhor é comprar máquinas novas, ambos os casos tem seus prós e contras..





## QUAL MÁQUINA COMPRAR PRIMEIRO?

A questão é saber o que é prioridade pra você!

Economizar, levando em consideração que as semi-novas são sempre mais baratas, ou pagar mais caro se você e ter a garantia dos serviços técnicos?

O objetivo aqui é fazer você refletir e ter a certeza do que irá fazer na hora da compra. Só quero deixar uma dica extra super importante! Não é porque é de segunda mão que você precisa comprar de qualquer pessoa, as próprias lojas de máquinas novas, vendem máquinas semi-novas. Isso significa que mesmo você não comprando uma zerada, vai levar um produto de qualidade, por um preço mais em conta, e COM NOTA FISCAL.

Outra vantagem é que as lojas vendem as máquinas já reguladas!





## QUAL MÁQUINA COMPRAR PRIMEIRO?

### 4: FAÇA UM TESTE DRIVE!

Nunca compre uma máquina ou qualquer aparelho sem antes testar! Desconfie se o vendedor disser que não pode ou não dá pra testar a máquina por qualquer motivo que seja. Se recuse a comprar principalmente se for semi-nova! Leve sempre um retalho, linhas, agulhas e tesoura na bolsa quando sair para comprar uma máquina de costura. Um kit básico! Assim, você elimina qualquer desculpa de não ter tecido ou linha para o teste.





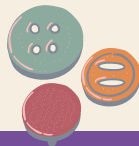
## QUAL MÁQUINA COMPRAR PRIMEIRO?

### 5: PEÇA AS CARACTERÍSTICAS

Mesmo as máquinas aparentemente iguais, como as retas, tem suas peculiaridades. Coisas que uma tem e outra não e por ae vai. Peça sempre que o vendedor te passe algumas dicas de manuseio e de como passar a linha principalmente.

Se for uma máquina industrial existem as agulhas de cabo fino e cabo grosso. Não são como as domésticas que as agulhas são universais. na largura da aste.

Na hora de comprar uma agulha por exemplo, você precisa informar o nº e dizer se o cabo é fino ou grosso, o mesmo vale para a colarete. Os acessórios das industriais também tem encaixes diferentes das domésticas, como as carretilhas, que existem as caixa alta e baixa, passadores de viés, sapatilhas de franzir, de zíper invisível, de casear e por ae vai. Por isso é importante pedir informações quanto a esses aspectos.





## QUAL MÁQUINA COMPRAR PRIMEIRO?

Esse é o primeiro passo antes de decidir pela máquina que melhor vai te atender e a essa altura do campeonato você já dever ter escolhido sua queridinha, ou pelo menos já eliminou algumas da sua lista.





## DE COSTUREIRA PARA COSTUREIRA(O)

Neste momento creio que muitas ideias possam estar borbulhando em sua mente, e me arrisco a dizer que alguma decisão já possa estar quase que tomada.

Mas, se ainda há dúvidas sobre como iniciar suas atividades lucrativas na costura, reservei mais dicas para você! :D



*Dayze Costa*



## QUAL MELHOR NICHOS?



Depois de explorarmos várias formas de empreender na costura, e de analisar todos os aspectos para escolher a sua máquina ideal, é necessário pensar em que ramo da costura atuar, porque existem VÁRIOS!

Pois é, se você acha que costura é somente costura de forma generalizada, se enganou. Mas se você me perguntar

**"Dayse, qual é o melhor nicho para atuar na costura?"**

Eu com certeza não irei te indicar um que seja o ideal.





## QUAL MELHOR NICHOS?

Tá, mas você sabe o que é um **NICHOS** e um **SUBNICHOS DE MERCADO?**

Basicamente **NICHOS** é uma parte de um mercado, e subnicho uma fatia ainda menor desse mesmo mercado.

Por exemplo:

Beleza é um Nicho de mercado.

Manicure, maquiagem, cabelereiro, designer de sobrancelha, harmonização facial, emagrecimento entre outros, são subnichos de Beleza. Todos esses setores abrangem o mercado da beleza.

No nosso caso Costura pode ser considerado tanto um nicho quanto um subnicho.

**COSTURA COMO UM SUBNICHOS DO MERCADO DE MODA:**

**NICHOS:** MODA

**SUBNICHOS:** Alta costura, Costura Sob Medida, Confecção de uma marca.

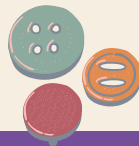




## QUAL MELHOR NICHU?

NICHU: COSTURA

SUBNICHU: Costura sob medida, ajustes, artesanato, bolsas..



## QUAL MELHOR NICHU?



Isso porque depende de muitos fatores que assim com precisamos analisar uma série de questões para encontrar nossa máquina ideal, também precisamos para e analisar para encontrar nosso nicho ideal.

Minha dica é: Pega um papel e caneta e lista, sem julgamento e muito filtro, o que você gostaria de fazer e não o que está na moda, o que mais vende.

Sabe porquê? Porque se você não tem paixão pelo que faz, e só pensa no retorno financeiro, fatalmente você vai parar cedo ou tarde. Você precisa gostar do que faz, para ter motivação e vontade de seguir em frente.

Esse é o principal ponto.

Mas, pode ser que você seja um iniciante em uma aventura para se descobrir, e ainda não tem uma opinião formada sobre o que realmente quer.



## QUAL MELHOR NICHOS?



Neste caso, sugiro que experimente de cada possibilidade para sentir como é fazer peças específicas de cada nicho, e a que você mais se divertir fazendo, é um sinal que pode ser ali que você queira atuar.

vou listar abaixo alguns setores da costura que você pode atuar.

Bom, abaixo listei alguns subnichos da costura onde você pode experimentar atuar.





## QUAL MELHOR NICHOS?

- Roupas femininas casuais
- moda festa
- roupas masculinas
- Roupas infantis
- moda gestante
- moda recém - nascido
- moda pet
- artesanato
- bolsas
- mesa posta
- decoração para o lar
- patchwork
- bordados eletrônicos
- moda terceira idade
- plus size
- consertos e ajustes de roupas
- upcycle
- waste zero
- alfaiataria
- moda praia
- moda fitness

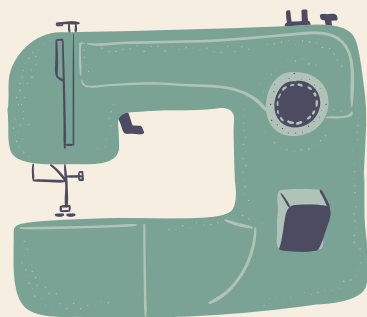




## QUAL MELHOR NICHOS?

Esses são apenas algumas opções de subnichos que você pode atuar.

Depois de definir o que você quer fazer, é hora de definir a melhor máquina para atender às suas necessidades.





## CONCLUSÃO



Espero que este e-book  
tenha te ajudado a nortear  
suas ideias.

Ficarei muito feliz com o  
seu feedback.

Entra lá no meu Instagram  
e me conta o que achou  
deste livro ♥



*Dayse Costa*

